



Technical Sales Engineer for the Czech Republic and Slovakia

Kdo jsme:

SENSTRONIC navrhuje a vyrábí senzory, příslušné kabely a konektory pro průmyslová výrobní zařízení (zejména v automobilovém průmyslu). Firma v době globalizace následovala své klienty a rozvíjela se na mezinárodní úrovni. Dnes je zastoupena na pěti kontinentech.

Co hledáme:

- **Studie:** dokončené či téměř dokončené strojírenské inženýrství nebo jiné vzdělání pro průmyslový sektor.
- Nutná **iniciativita** a **nezávislost**.
- **Jazykové vybavení:** český jazyk a vysoká znalost anglického jazyka, výhodou německý, španělský či francouzský jazyk.
- **Ochota cestovat:** po celé ČR a SR.
- Platný **řidičský průkaz** nezbytný. Není třeba vlastního vozidla, firma poskytne služební.

Co bude Vaším úkolem:

- Navštěvovat **stálou klientelu zákazníků** a uzavírat s nimi objednávky a cenové nabídky.
- **Rozšiřovat** stálou klientelu v oblasti automobilového či jiného průmyslu.
- Vytvořit **obchodní průzkum** na vývoj trhu.
- Uplatnit strategie **na vzrůst** působení firmy Senstronic na českém a slovenském trhu.
- Alespoň jednou v týdnu **podávat zprávu** na centrálu administrativy ve Španělsku.
- Společnost vymezí **roční cíl**, kterého by se mělo dosáhnout. Jeho splnění přinese odměny.

Co nabízíme:

- Školení
- Stálá a zajímavá variabilní mzda
- Služební automobil
- Příležitost k rozvoji kariéry a dosažení výsledků

V případě zájmu nás kontaktujte a zašlete Vaše CV v anglickém jazyce na:

ecada@senstronic.com (Španělsko, Valladolid), **+420 608 986 821**



Technical Sales Engineer for the Czech Republic and Slovakia

Who we are:

SENSTRONIC designs and manufactures detection-based solutions and the associated connectors for industrial production equipment (especially in automotive industry). The company has grown with its customers in the globalization of their businesses and it has developed internationally and now has a presence across five continents.

What we are looking for:

- **Studies:** finished or almost finished Industrial Engineering, Industrial technician or any high studies related to electronics of industrial processes.
- **Proactivity** and **autonomy at work** is compulsory.
- **Languages:** Obligatory: Native Czech, High level in English. Optional: German, Spanish or French.
- **Willingness to travel:** The candidate must be willing to travel all around his/her area and must be explicitly affirmed by him/her. It could also happen that the candidate would have to even travel outside his/her sales area to handle projects related to his/her customers. Trips could also be changed depending on company needs.
- **Driving license:** The candidate must have a valid driving license. Not required own vehicle, the company will supply one.

Tasks: the candidate will have to perform the following tasks:

- To manage and expand present customer base, follow up on orders and contracts with customers and distributors
- Create a **business research to develop the market**
- Put forward strategies to increase Senstronic presence in Czech Republic and Slovakia
- **Report** to the Regional Sales Manager and also to the intern sales administrative at least one per week.
- **Objective driven work:** The company will define yearly objectives and their fulfillment will be followed up in a monthly basis by his/her General Manager.

What we offer:

- A training,
- A salary based on a fixed and an attractive variable,
- A vehicle,
- **A career development opportunity for an employee involved and achieving results.**

In case of interest, contact us and send us your CV in English to:

ecada@senstronic.com (Spain, Valladolid), **+420 608 986 821**